



10 passi per una gestione eccellente

DALL'IDEAZIONE ALLA
GESTIONE DI UN CENTRO
FITNESS DI SUCCESSO

Passo 1 ideazione

- - PENSARE CON ALMENO 10 ANNI DI PREVISIONE
- ANALIZZARE IL MERCATO GENERALE
- STUDIARE IL BACINO DI UTENZA DI RIFERIMENTO
- CERCARE IDEE INNOVATIVE



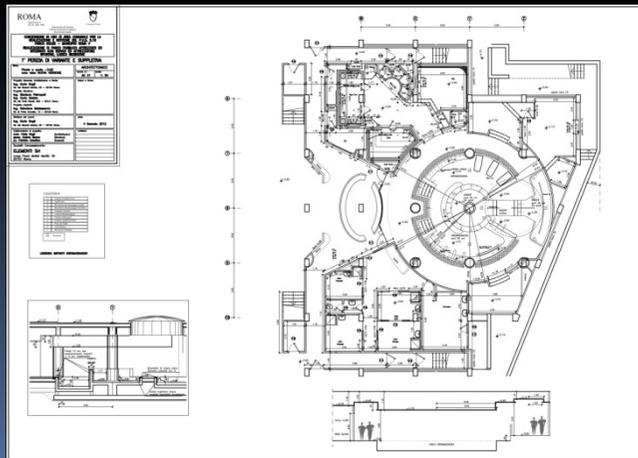
Passo 2 STUDIO DI FATTIBILITA

- Sostenibilità economica finanziaria
- Congruità edilizia
- Business plain



Passo 3 PROGETTAZIONE

- Scelta del team di progettazione
- Trasformazione delle idee in progetti
- Controllo dei budget finanziari sulla progettazione
- Sinergia tra gestione e progettazione

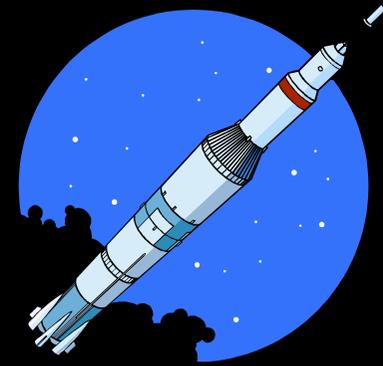


Passo 4 COSTRUZIONE

- Scelta della ditta di costruzione
- Controllo della fase realizzativa
- Migliorie in corso d'opera



Passo 5 START UP



- Programmare l'apertura con almeno 12 mesi di anticipo
- Attivare campagne di prevendita almeno 6 mesi prima dell'apertura
- Organizzare staff e servizi
- Selezionare e formare lo staff
- Comunicare... comunicare... comunicare...



Passo 6 AVVIAMENTO DI GESTIONE

- I primi 6 mesi le fondamenta dei futuri 10 anni
- Ottimizzazione dei servizi e delle risorse
- Organizzazione e controllo
- Feed back continuo di controllo



Passo 7 LA GESTIONE MIGLIORATIVA

- Ottimizzazione dei costi
- Ottimizzazione dei servizi
- Allineamento delle strategie commerciali
- Pianificazione della manutenzione ordinaria e migliorativa



Passo 8 CONTINUARE AD INNOVARE

- Il mercato è in continua evoluzione
- Occhio attento al resto del mondo
- Cercare sinergie con realtà locali



Passo 9 GUARDATI DA FUORI

- Analizza continuamente la tua azienda con occhio critico
- Mettiti nei passi dei tuoi clienti
- Non ti innamorare delle tue scelte
- Non fare l'oste.....



Passo 10 RETE COMMERCIALE

- Vendere i tuoi servizi significa dare successo alle tue idee



GRAZIE DELL'ATTENZIONE



PROF CARLO SBRENNA
3885301889
info@italianafitness.it